

Пројектовање организације

Вежбе 1



PEST анализа

Даје оквир за сагледавање ситуације, а може да се користи и за креирање могућих стратегија.

PEST анализа се користи за: пословно и стратешко планирање, маркетинг планирање, развој производа и истраживања. Она се бави проучавањем окружења кроз анализу политичких, економских, социо-култоролошких и технолошких фактора.

Шта значи PEST?

Political Factor – политички фактор

Economic Factors – економски фактори

Socio-Cultural Factors – Социо-културолошки фактори

Technological Factors – технолошки фактори



PEST анализа

Неопходно је да предмет PEST анализе јасно дефинише са аспекта тржишта:

- На који начин компанија посматра своје тржиште?
- На који начин производ посматра своје тржиште?
- На који начин је бренд повезан са својим тржиштем?
- Локална пословна јединица
- Стратешка одлука, попут уласка на ново тржиште или лансирање новог производа.
- Потенцијално преузимање
- Потенцијално партнерство
- Инвестициона шанса



Пример PEST анализе

PEST Analysis Example XIAOMI Economic Political Xiaomi offers quality at a price that is Xiaomi is a Chinese brand. easy on the pockets of budget-conscious customers. Xiaomi has good support from the Unlike Apple and Samsung, Xiaomi Chinese political system. offers the same as a pocket-friendly P E price. S **Technological** Social o More and more customers are switching Xiaomi offers gadgets with the latest technology. to smartphones. Now Phones capable of operating the fifth Customers in western nations have a generation of mobile communication. notion of any product labeled 'Made in China' is substandard. WallStreetMojo

Пример PEST анализе











Пример PEST анализе





SWOT анализа

SWOT анализа је алат за разумевање и доношење одлука у најразличитијим ситуацијама у раду компаније или организације.

SWOT анализа се заснива на претпоставци да ће организација постићи највећи стратешки успех максимизирањем сопствених снага и прилика у околини уз истовремено минимизирање претњи и слабости, односно најбољом употребом унутрашњих снага у коришћењу могућности из околине.

Шта значи SWOT?

Интерни фактори

- Strengths снаге
 Weaknesses слабости
- Opportunities могућности (шансе, прилике)
- Threats претње (опасности)

Екстерни фактори



Када се SWOT анализа примењује?

- При промени руководства (промене извршног и/или управљачког тима)
- При стагнацији у раду и напретку организације

Кључни елементи SWOT анализе?

Учешће, брејнсторминг, темељност (анализа), наставак (follow up).

- SWOT анализа помаже менаџменту да одговори на следећа питања:
- – Шта предузеће ради боље од конкурената?
- – Шта конкуренти раде боље од предузећа?
- – Да ли се постојеће могућности користе на најбољи начин?
- – Како да предузеће реагује на промене у спољашњем окружењу?



Пример SWOT анализе



Strengths	Weaknesses	Opportunities	Threats
 Limited Costs in Production Invests lots of money in research and development Great design Products are environment- friendly 	 Focuses on many products at a time Threats are large companies Low gross profit due to price cuts 	 Expand to other countries Invest more on its' advertising industry Demand is growing so create better quality electronics 	 Apple Inc. Nokia LG Electronics Microsoft Intel Corporation Google



Пример SWOT анализе

Swot Analysis of Google





Пример SWOT анализе

